

Licia · Dossier comercial

Radar de contratación pública con IA para PYMEs · generado el 4 de octubre de 2026

Licia lee los pliegos de las licitaciones de PLACSP y TED que encajan con tu empresa y te dice, con la cita del pliego delante, si puedes presentarte. Este documento resume qué hace, cuánto cuesta, con qué precisión se ha medido y qué no hace nunca. Todo lo que contiene se genera a partir de las mismas fuentes que las páginas públicas de licita.es.

1. Qué hace

Encuentra lo que encaja

Busca por palabra, código CPV, organismo o provincia en las dos fuentes oficiales, PLACSP y TED, sin duplicados. Cada filtro dice cuántas licitaciones quitaría, para que sepas cuál te está vaciando la búsqueda. Los resultados se exportan a CSV tal como los ves.

Lo que no hace: No busca en portales que la Plataforma de Contratación no agrega: lo que publica solo un portal propio no entra. No lista los contratos menores entre las licitaciones: no son una convocatoria a la que presentarse.

Que te avise, no que te llene el buzón

Una búsqueda guardada es una alerta: cuando entra una licitación nueva que la cumple, te llega por correo, Slack o Teams, o en un resumen diario. Los plazos de las que sigues van a tu calendario por una suscripción ICS. Cada tipo de aviso se enciende o se apaga por separado.

Lo que no hace: No escribe a cada persona del equipo por separado: los avisos son de la empresa, y cada asiento los lee en su bandeja.

Un veredicto con la cita delante

Licia extrae del PCAP y del PPT los requisitos de solvencia técnica y económica, la clasificación y las garantías, y da un Go/No-Go para tu empresa. Cada requisito lleva la frase del pliego que lo exige y su número de fragmento; la decisión humana queda registrada junto al veredicto.

Lo que no hace: No decide por ti: el veredicto es una ayuda que revisa una persona, y cuando no puede concluir dice «necesita revisión humana». No da por bueno un requisito sin cita: si no sale de un fragmento del pliego, no aparece.

El precio que puntúa

El cuadro de criterios se lee como una tabla: cada criterio con sus puntos, en el orden del pliego. La fórmula de precio se interpreta o se rechaza con el motivo a la vista, nunca se adivina. Con ella, el simulador traza la curva de puntos y de probabilidad de ganar frente a las adjudicaciones reales del mismo órgano y CPV, y marca el umbral de temeridad.

Lo que no hace: No supone una fórmula que el pliego no publica de forma legible: la rechaza y dice por qué. No da precio sobre un lote que otra empresa cliente ya ha reservado.

El borrador sobre el cuadro de criterios

La memoria técnica se redacta con una sección por criterio de adjudicación, con sus puntos, a partir del perfil de tu empresa. Con el piloto automático, cada Go nocturno deja un borrador esperando. Todo lo que la IA escribe es un borrador que revisa y firma una persona.

Lo que no hace: No presenta nada en PLACSP ni en ningún otro portal: la oferta la firma y la envía la empresa.

Qué te falta para presentarte

El expediente cruza los requisitos del pliego con los documentos de tu archivo: certificados, clasificación, cuentas. Un documento caducado no vale como prueba y se avisa antes de que caduque. Lo que marcas como resuelto o no aplicable queda anotado con quién lo hizo.

Lo que no hace: No envía tus documentos a ningún portal: se quedan en tu archivo, y la presentación la haces tú.

El equipo ve lo mismo

Cada licitación avanza por las etapas del embudo del equipo, con su rastro de actividad. Los asientos tienen roles: quien mira, quien edita, quien administra. Marcar una oferta como presentada reserva el lote para tu empresa: Licia no da precio a dos clientes sobre el mismo lote.

Lo que no hace: No enseña a nadie de fuera de tu empresa qué sigues ni en qué etapa está, ni dice nunca qué empresa tiene reservado un lote.

Contratos que vuelven

Muchos contratos se relícitan cada uno, dos o cuatro años. El radar detecta la recurrencia en el histórico de adjudicaciones y predice la próxima convocatoria con su ventana. Cada predicción se mide después contra lo que pasó, y el resultado se publica.

Lo que no hace: No da una convocatoria por segura: es una predicción con su ventana, y su acierto se mide después.

Avisos donde ya trabajas

Los mismos avisos salen por correo, Slack, Teams, un webhook firmado o hacia tu CRM, donde el Go abre la oportunidad, el cambio de etapa la mueve y el resultado la cierra. La API de solo lectura devuelve lo que ves en pantalla, con la misma cuenta y los mismos permisos.

Lo que no hace: La API no escribe: es de solo lectura, con los permisos de la cuenta que la usa.

Cada capítulo, con su captura: <https://licia.es/producto>

2. Planes y precios

Cuenta gratis, sin tarjeta: 14 días del plan Equipo y después sigues en el plan Gratis.

Gratis · 0 € sin tarjeta y sin fecha de fin

Para vigilar lo que sale y probar el Go/No-Go con tus propias licitaciones, sin pagar nada.

- Todas las licitaciones de PLACSP y TED, actualizadas cada día
- Búsqueda con filtros y ficha de cada licitación, con sus pliegos
- 3 licitaciones analizadas al mes: qué pide el pliego y si tu empresa cumple, con la página que lo dice
- Seguimiento: sigue, descarta y archiva, con las fases de tu embudo
- Búsquedas guardadas con aviso de lo nuevo, por email
- Calendario con los plazos de lo que sigues y exportación a Excel (CSV)
- Usuarios ilimitados: invita a quien prepare las ofertas contigo
- Conector MCP: busca licitaciones y lee sus fichas desde Claude, ChatGPT o Cursor
- 1 borrador de oferta y 1 revisión de tu memoria técnica de prueba, para ver cómo trabaja

Profesional · 99 € al mes, por empresa · o 990 € al año · dos meses gratis

Para la empresa que licita cada mes y quiere decidir a qué se presenta sin leerse cada pliego.

- Todo lo de Gratis
- 40 licitaciones analizadas al mes
- Cómo se puntúa cada oferta: los criterios, sus puntos y la fórmula del precio, leídos del pliego
- Cada noche, lo nuevo de tus sectores llega ya analizado, sin gastar cupo
- 5 borradores de oferta al mes, ordenados por los criterios que puntúan
- Revisión de tu memoria técnica contra los criterios del pliego, sin límite
- API de lectura: tus licitaciones, sus análisis y tu embudo desde tu ERP, y tus análisis también desde el conector MCP

Equipo · 249 € al mes, por empresa · o 2.490 € al año · dos meses gratis

Para quien presenta varias ofertas al mes y quiere saber contra quién compite y a qué precio se gana.

- Todo lo de Profesional
- 100 licitaciones analizadas al mes
- 20 borradores de oferta al mes
- Mercado: qué descuentos ganan, quién compite con vosotros y qué contratos se repiten
- Simulador de precio: cuántos puntos da cada baja, con el límite de temeridad del pliego
- Avisos enviados a vuestros propios sistemas (webhooks firmados, Zapier o Make)

Empresa · A medida según volumen e integraciones

Para consultoras y empresas con varios equipos licitando y sistemas propios que alimentar.

- Todo lo de Equipo
- 400 licitaciones analizadas al mes, ampliables por contrato
- Borradores de oferta sin límite
- Integración con vuestro CRM (HubSpot, Pipedrive o Salesforce)
- Informes en PDF firmados con vuestra marca y vuestro logotipo
- Soporte con interlocutor asignado

Todo el histórico que guarda Licia: ninguna licitación se oculta por antigüedad, en ningún plan.

Una licitación analizada es la primera vez que pides a Licia que lea sus pliegos y evalúe a tu empresa contra ellos. Lo que llega analizado solo cada noche, en los planes de pago, no gasta cupo. Cuenta una vez aunque tenga varios lotes, la vean varias personas o la vuelvas a analizar porque cambió el pliego o tu perfil. Si llegas al límite del mes, lo ya analizado sigue disponible y lo nuevo espera al día 1 o a un cambio de plan: nunca cobramos por encima de la cuota.

Precios sin IVA. El cobro lo hace Stripe, con tarjeta o domiciliación, y el justificante de cada cargo queda en Facturación.

La página de precios, siempre al día: <https://licia.es/precios>

3. Precisión medida

Medición del 21/08/2026 sobre un conjunto de control de 7 pliegos reales (7 con la anotación validada a mano), con el backend agy y el modelo gemini-3.7-flash-high. Las cifras se leen del informe que está en el repositorio; nadie las escribe a mano.

Precisión extracción: 94,9 % (objetivo al menos 90,0 % · cumplido)

Recall extracción: 79,9 % (objetivo al menos 80,0 % · no alcanzado)

Validez de citas: 100,0 % (objetivo 100,0 % · cumplido)

Fallos no coercionados: 0 (objetivo 0 · cumplido)

Acuerdo de veredicto: 100,0 % (informativo)

Son 7 pliegos, elegidos para cubrir tipos distintos de expediente: sirven para detectar regresiones y dar un orden de magnitud, no para publicar un intervalo de confianza, y describen este modelo y este conjunto de control, y nada más. Cambiar de modelo obliga a repetir la medición. El alcance y los límites, en <https://licia.es/metodologia>.

4. Cumplimiento: lo que el producto no hace, nunca

No presenta nada en un portal oficial en tu nombre. No existe integración de envío con PLACSP ni con ningún portal de licitación electrónica, y no está en la hoja de ruta.

No entrega contenido generado sin marcarlo como borrador. Todo borrador se descarga con su aviso de revisión humana incorporado en el propio documento.

No afirma un requisito que no esté en el pliego. Cada requisito extraído guarda los identificadores de los fragmentos del pliego de los que sale, y se pueden abrir.

No resuelve en silencio lo que no ve claro. El veredicto admite el valor «necesita revisión humana», y un resultado del modelo que no cumple el contrato de datos se degrada a ese estado en vez de convertirse en un sí o un no.

No asesora a dos empresas competidoras sobre el mismo lote. Restricción a nivel de base de datos: un lote marcado por un cliente no admite otro. No es una preferencia de producto, es un control.

No entrena modelos con tus datos. Licia no entrena ni ajusta ningún modelo. Lo que el proveedor que ejecuta el modelo puede hacer con lo que recibe lo fijan sus propias condiciones, y Licia no ha contratado que lo excluyan: qué dice cada uno, en la política de privacidad (<https://licia.es/privacidad>).

Este apartado resume; los documentos que obligan son la postura de cumplimiento (<https://licia.es/cumplimiento>), la política de privacidad (<https://licia.es/privacidad>), el encargo del tratamiento (<https://licia.es/encargo-de-tratamiento>) y los subencargados (<https://licia.es/subencargados>).

5. Soporte y siguiente paso

Soporte en español por correo, en soporte@licia.es, de lunes a viernes, de 9:00 a 18:00 (hora peninsular). Respondemos en un día hábil como máximo, y hoy contesta el fundador en persona.

Crear la cuenta gratis: <https://licia.es/solicitar-acceso?src=dosier>. Hablar con nosotros sobre el plan Empresa: <https://licia.es/demo?src=dosier>.

Lo que genera la IA en Licia es siempre un borrador o una lectura de apoyo que revisa y firma una persona de tu empresa; Licia no presenta nada en ningún portal oficial.